

Este escrito puede ser obtenido del internet en: www.Consultando.net

PROPUESTA NO SOLICITADA PARA COMBATIR LA ESTANFLACIÓN EN ESTADOS UNIDOS Y LOS PAÍSES DE EUROPA

Walter H. Bruckman
Universidad de Puerto Rico
Recinto de Cayey
7 de mayo de 2022

La estanflación es un fenómeno causado por una reducción en la productividad del trabajo. Hasta el día de hoy no tenemos una explicación satisfactoria sobre las causas de la estanflación, es decir, sobre las causas de una reducción en la productividad del trabajo. Como consecuencia, no existe ninguna fórmula que indique cómo combatir el problema de la estanflación cuando se presenta.

En este escrito vamos a presentar una explicación de lo que causa la presente estanflación en Estados Unidos y Europa. Para ello habremos de emplear la teoría económica clásica. En específico, emplearemos la teoría de las ventajas absolutas de Adán Smith y la teoría de las ventajas comparativas de David Ricardo. Además, presentaremos tres medidas o políticas económicas que se pueden aplicar para combatir el presente problema de la estanflación. Por último, habremos de emplear los planteamientos de Milton Friedman para explicar como las medidas socialistas implantadas por el gobierno en las democracias populistas reducen la productividad del trabajo y generan estanflación.

Lo que produce la estanflación es una reducción en la productividad del trabajo. Esto implica una reducción en la oferta agregada y, por consiguiente, una reducción en la producción per cápita (recesión) y un correspondiente aumento en el nivel general de precios (inflación). En la Gráfica I se puede ver que una reducción en la productividad del trabajo genera una contracción de la oferta agregada de OA_1 a OA_2 , lo que provoca un aumento en el nivel general o índice de precios de IP_1 a IP_2 (inflación) y una reducción en el nivel de producción real de Y_{1Real} a Y_{2Real} (recesión).

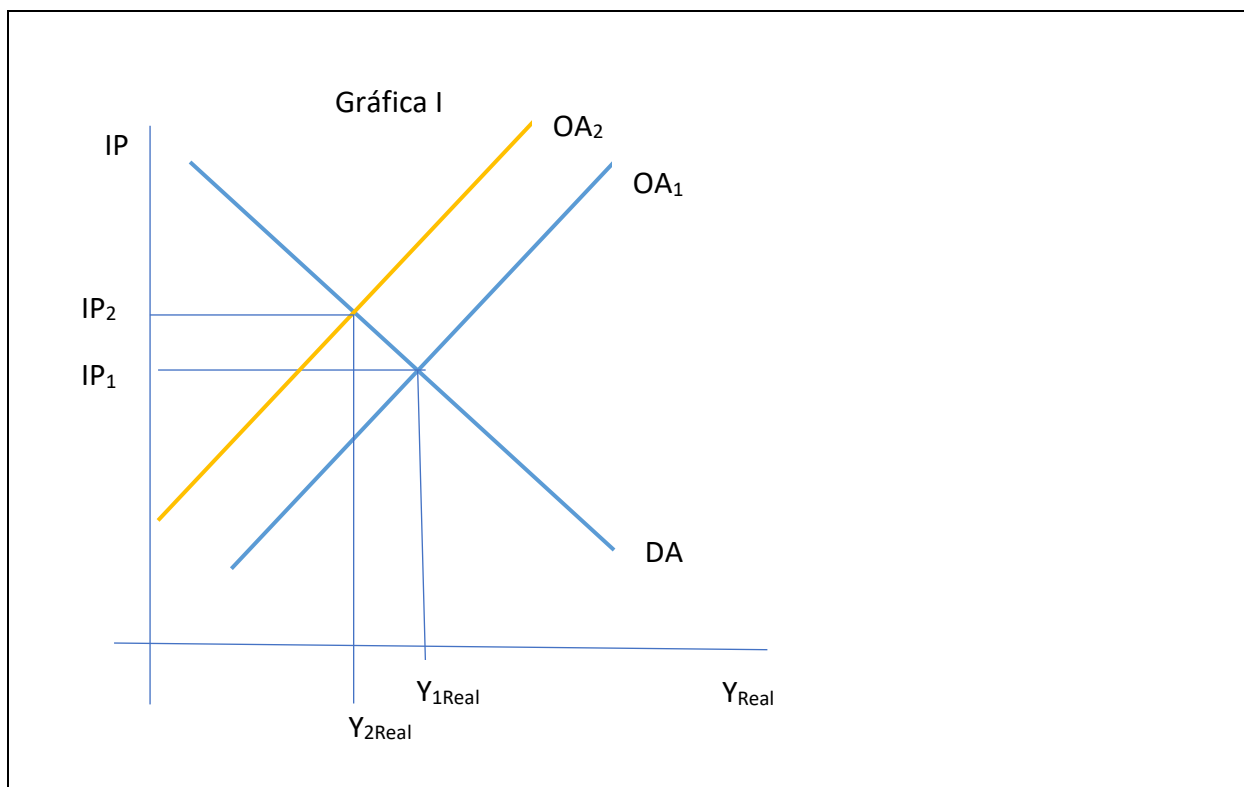
Los trabajadores no se dan cuenta de que la productividad del trabajo se ha reducido y, por consiguiente, el nivel de producción real se ha reducido de Y_{1Real} a Y_{2Real} en la Gráfica I. Por consiguiente, los trabajadores no se dan cuenta de que la razón por la cual no se puede consumir lo mismo que antes es porque la producción Y_{2Real} se ha reducido y hay menos bienes para consumir. La percepción de los trabajadores es que no pueden consumir los bienes a que están acostumbrado Y_{1Real} , no porque haya menos bienes para consumir Y_{2Real} , sino porque la inflación de precios IP_2 se lo impide. En consecuencia, reclaman a través de la huelga y piden aumentos salariales de W_1 a W_2 . Pero como la inflación no se debe a exceso de liquides sino a una disminución en la productividad del trabajo, los aumentos salariales contraen más aún la

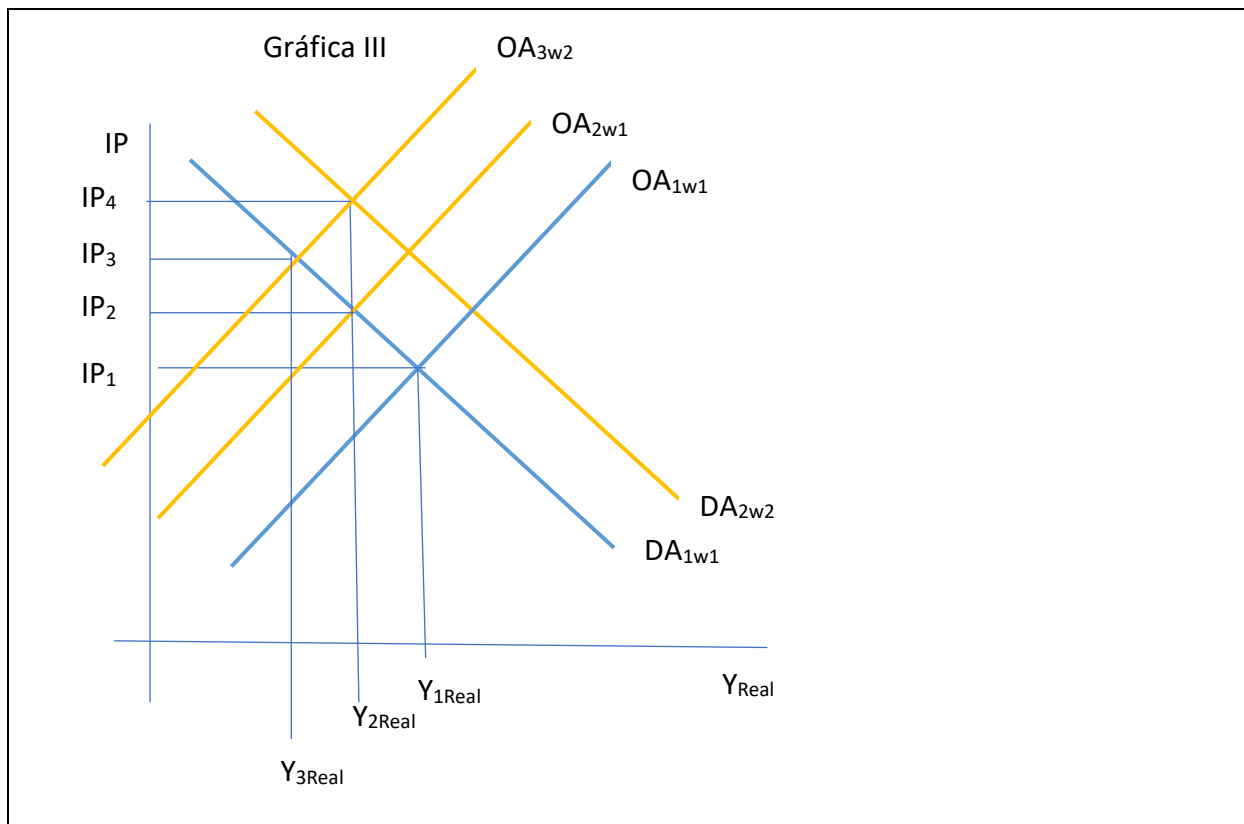
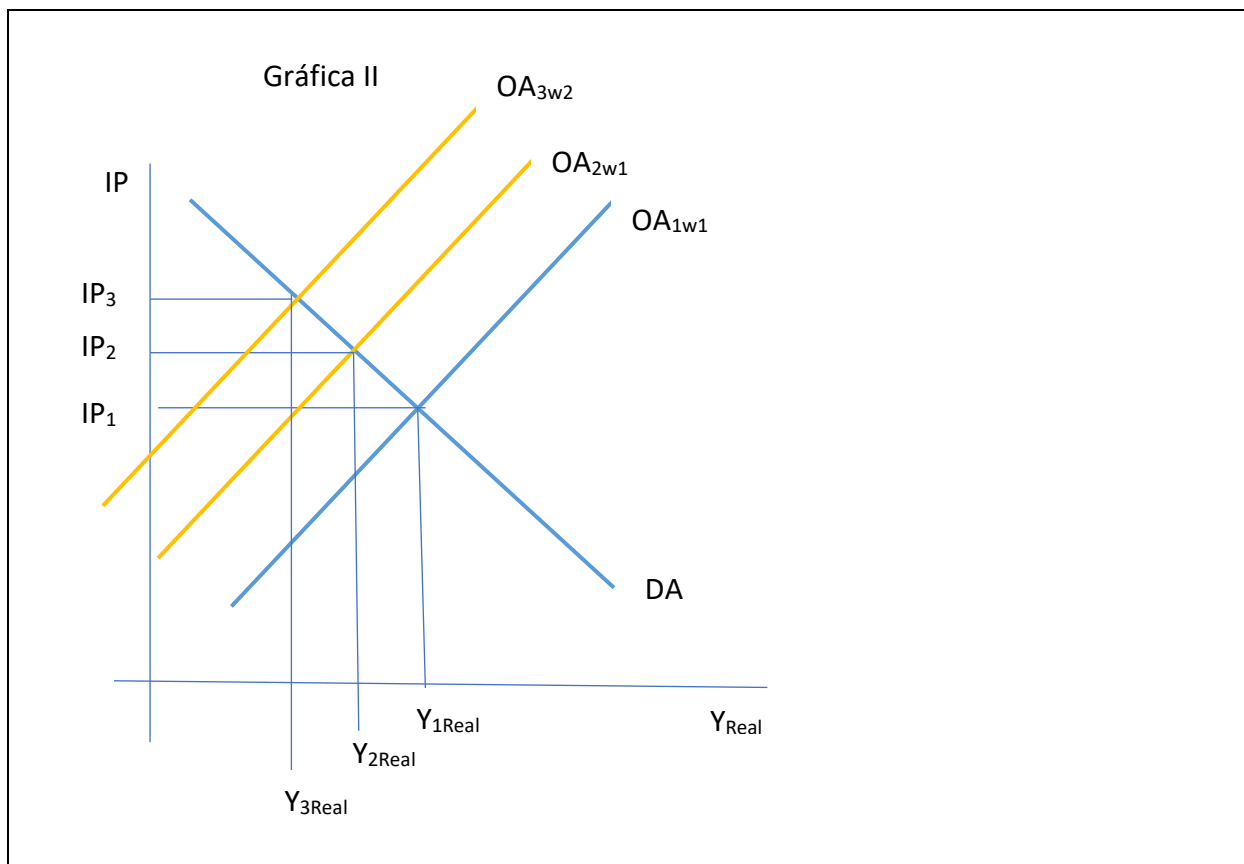
oferta agregada de OA_{2w1} a OA_{3w2} . Ver Gráfica II. En consecuencia, se genera más aumento de precios (inflación) de IP_2 a IP_3 y disminución en el nivel de empleo y producción real (recesión) de Y_{2Real} a Y_{3Real} .

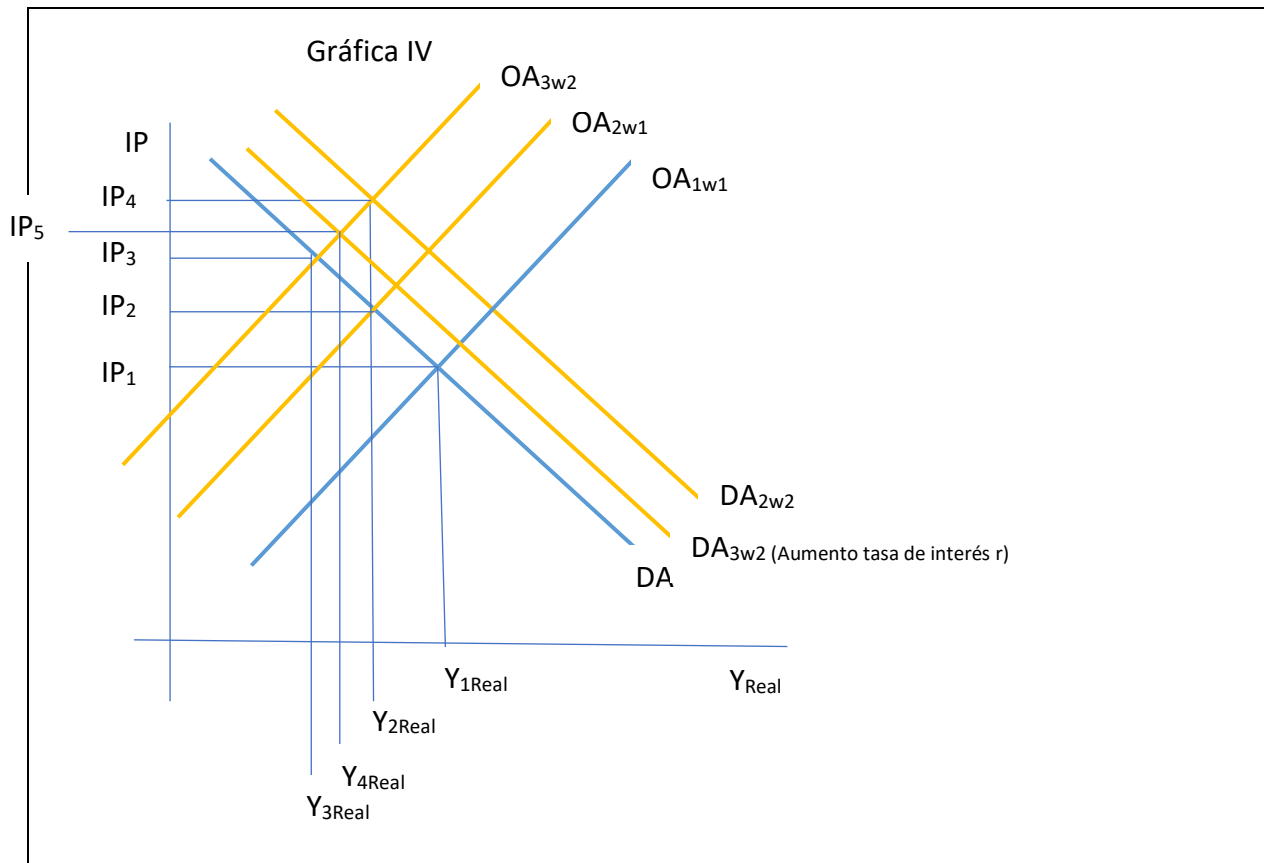
Como consecuencia de los aumentos salariales de W_1 a W_2 , se genera un aumento en la demanda agregada de DA_{1w1} a DA_{2w2} . Ver Gráfica III. Razón por la cual el nivel de producción real y empleo se recupera al nivel anterior Y_{2Real} , pero no al nivel original Y_{1Real} al que los trabajadores se habían acostumbrado. Es decir, la recuperación se genera al nivel de producción Y_{2Real} , pero con más inflación IP_4 y a un nivel de consumo por debajo del que los trabajadores se habían acostumbrado Y_{1Real} .

Para evitar la inflación el gobierno interviene aumentando la tasa de interés r y la demanda agregada se reduce de DA_{2w2} a DA_{3w2} (Aumento r). Ver Gráfica IV. Razón por la cual el nivel de producción y empleo vuelve a reducirse al nivel Y_{4Real} al igual que la inflación al nivel IP_5 . Pero la inflación no desaparece y la recesión se mantiene. Por consiguiente, la estanflación se mantiene. Si se aumentara más aún la tasa de interés r hasta contraer la demanda agregada lo suficiente, la inflación podría ser controlada, pero a costa de agravar la recesión.

Los trabajadores vuelven a pedir aumentos salariales y el mismo ciclo se vuelve a repetir.







¿Qué Genera la Reducción en la Productividad del Trabajo En Estados Unidos y Europa?

Aparte de los adelantos tecnológicos y de los aumentos en el acervo de capital per cápita de los países, la otra variable que afecta la productividad del trabajo en los países es el grado en que se especialice el país en la producción de aquellos bienes donde tenga ventajas absolutas o comparativas. Tan poderosa es esta variable como determinante de la productividad del trabajo en un país, que a lo largo de la historia se evidencia. Grecia antigua, Fenicia y Cartago son ejemplos de potencias económicas del pasado basadas en el comercio internacional. Más recientemente Inglaterra y los países de Europa son también ejemplos.

¿De dónde surge el aumento en la productividad del trabajo? Los griegos, fenicios y cartagineses no lo sabían. Fueron los economistas ingleses Adams Smith (ventajas absolutas) y David Ricardo (ventajas comparativas) quienes lo descubrieron. Cuando los países comercian entre sí, logran aumentar su productividad cuando cada país se especializa en la producción de aquellos bienes donde tienen ventajas absolutas o donde tienen ventajas comparativas.

El aumento en la productividad que se genera del comercio internacional es una productividad conjunta. Este aumento en la productividad conjunta quiere decir que, si cada país se dedicará

a producir todos los bienes sin comercial entre sí, la suma de la producción de todos los países sería menor que la suma de la producción de todos los países cuando comercian entre sí y cada país se especializa en la producción de aquellos bienes donde tiene ventajas absolutas y/o comparativas. Ese aumento en la producción conjunta que surge de la especialización de cada país en la producción de aquellos bienes donde tiene ventajas absolutas o comparativas y del comercio, es el que se habrá de repartir entre todos los países que comercian entre sí. Lo que le habrá de tocar a cada país de ese aumento en la producción conjunta, dependerá de múltiples factores, por ejemplo, el tamaño de cada economía de cada país, el tamaño de la ventaja absoluta o comparativa que tenga cada país, la demanda de cada bien en cada país, etc. Todos estos múltiples factores se reflejarán en la determinación de la tasa de cambio de las monedas de los países que comercian entre sí y, a través de la determinación de la tasa de cambio de cada país, se determina a su vez lo que le habrá de tocar a ese país del aumento en la producción conjunta de todos los países que comercian entre sí.

Estanflación Causada Por Sanciones a el Comercio Internacional

Cuando se aplican sanciones a un país se impide abruptamente el comercio de aquellos bienes en que los países se han especializado y han generado aumentos en la producción conjunta como resultado de los aumentos en las productividades del trabajo de cada país. En consecuencia, la productividad del trabajo de cada país implicado en las sanciones se disminuye de forma proporcional a la disminución en la productividad del trabajo del país que ha sido sancionado. No hay forma de que un país imponga sanciones económicas a otro país reduciendo su comercio exterior, sin que a la misma vez ese país que sanciona tenga una reducción en el nivel de la productividad del trabajo proporcional al que provoca en el país sancionado. Esto quiere decir que, la reducción en la productividad del trabajo en Rusia, como consecuencia de las sanciones que Estados Unidos y la Unión Europea le impongan, generará una reducción proporcional en la productividad del trabajo en Estados Unidos y la Unión Europea. Por consiguiente, no hay forma de producir una estanflación en Rusia o China sin que a su vez se genere una estanflación en los demás países que establecen las sanciones económicas.

Además de Estados Unidos y Europa, la reducción en la productividad del trabajo ocurrirá en todos los demás terceros países que reduzcan o eliminen su comercio con China y Rusia por temor a ser sancionados también. Por consiguiente, todos esos terceros países sufrirán de estanflación como consecuencia de la disminución de la productividad del trabajo y la correspondiente reducción de su oferta agregada OA. En consecuencia, lo que esos terceros países deberán evaluar es, cuál de las dos pérdidas les resultará más onerosa, si la pérdida del mercado de Estados Unidos y los países de Europa o la pérdida del mercado de China y Rusia.

¿Cómo Reducir el Efecto de la Estancflación Cuando se Aplican Sanciones a un País?

Se nos ocurre tres políticas económicas a emplear para contrarrestar el problema de la estancflación causada por sanciones económicas.

1er Medida de Política Económica Para Contrarrestar o Combatir la Estancflación Causadas Por la Pérdida de Las Ventajas Absolutas y Comparativas en el Comercio Internacional

Una primera medida de política económica debe ser el decretar una suspensión temporera de las huelgas y los reclamos de aumentos salariales a la misma vez que se establece una campaña de concientización a los trabajadores para darles a conocer la causa de la inflación y explicarles que los aumentos salariales no les permitirán volver a consumir al mismo nivel de antes, sino que solo generará más inflación y recesión con su correspondiente aumento en el desempleo. Si la suspensión de aumentos salariales tuviera éxito, la inflación y recesión llegarían a un primer nivel IP_2 y Y_{2Real} Gráfica I, pero se detendría.

No obstante, sabemos que en una democracia populista estas medidas serían imposibles de aplicar, dado que causarían la pérdida de las elecciones para el partido que las proponga. La única forma en que se podrían aplicar estas medidas sería cambiando el sistema político de Estados Unidos y de Europa de democracias populistas a democracias no populistas. Un modelo sobre cómo construir una democracia no populista se puede ver en el artículo titulado:

PROPUESTA PARA CAMBIAR EL SISTEMA POLÍTICO DE UNA DEMOCRACIA POPULISTA A UNA DEMOCRACIA NO POPULISTA

Este artículo se puede bajar del internet en la dirección:

www.Consultando.net

Por el contrario, los países a los cuales Estados Unidos y los países de Europa han impuesto sanciones económicas (Rusia y China) no tendrían ningún problema con aplicar las medidas anteriores para detener la estancflación porque esos países tienen democracias no populistas. Desde esa perspectiva Rusia y China tendrán ventaja sobre nosotros. Esa desventaja se mantendrá, hasta el día en que cambiemos nuestro sistema político de una democracia populista a una democracia no populista.

2da Medida de Política Económica Para Contrarrestar o Combatir la Estanflación Causadas Por la Pérdida de Las Ventajas Absolutas y Comparativas en el Comercio Internacional

Una segunda medida de política económica para combatir la estanflación sería la siguiente:

Eliminar todas las sanciones impuestas a Rusia y a China. Esto terminaría con la estanflación de inmediato. Acompañando estas medidas tendríamos que forzar a Rusia y Ucrania a sentarse a negociar la terminación de la guerra.

3era Medida de Política Económica Para Contrarrestar o Combatir la Estanflación Causadas Por la Pérdida de Las Ventajas Absolutas y Comparativas en el Comercio Internacional

Una tercera medida de política económica para combatir la estanflación sería la siguiente:

Para reducir el efecto de la disminución en la productividad laboral que habrán de sufrir los países que quieran sancionar a otros, hay que establecer un mercado común entre todos los países que comercian entre sí, incluyendo el país o los países que van a ser sancionados. Luego los primeros impondrían aranceles a los segundos de forma paulatina por 10 o 20 años. Por ejemplo, un arancel anual de 2% al cabo de 10 años se convertiría en un arancel de 20% que les impediría a los países sancionados competir y comerciar con los países que sancionan. De esta forma se genera el tiempo suficiente para que los países no sancionados reajusten sus economías y se especialicen paulatinamente en la producción de aquellos bienes donde tengan ventajas comparativas y que habrán de sustituir la producción del país o los países sancionados.

Sin embargo, si bien la medida anterior serviría para generar una transición suave en el largo plazo de rompimiento del comercio internacional con el país o los países sancionados, no evitaría, sino que disminuiría la reducción en la productividad y la producción conjunta de todos los países implicados. Esa reducción en la producción conjunta de todos los países implicados se reducirá al mínimo en proporción a la magnitud de las ventajas comparativas de los países sancionados y de sus tamaños de economías, así como la rapidez con que los demás países no sancionados reajusten sus economías (realicen nuevas inversiones) para especializarse en la producción de dichos bienes donde los países sancionados tienen ventajas comparativas.

Un modelo sobre cómo construir un mercado común se puede ver en el artículo titulado:

[FORMULA PARA DETERMINAR LAS TASAS DE CAMBIO DE EQUILIBRIO CON EL DOLAR DE LOS PAISES Y PROPUESTA PARA UNA SEGUNDA CONFERENCIA DE BRETTON WOODS](#)

Este artículo se puede bajar del internet en la dirección:

www.Consultando.net

Estanflación Causada Por el Establecimiento de Medidas Socialistas Por los Gobiernos Con Democracias Populistas

Aparte de las ventajas absolutas y comparativas de Adams Smith y David Ricardo, una segunda causa de disminución en la productividad del trabajo que causa estanflación son las medidas socialistas tomadas por los gobiernos con democracias populistas para conseguir más votos. Esta aportación se la debemos a Milton Friedman. Las medidas socialistas son aquellas leyes que desestimulan a los trabajadores para buscar empleo como, por ejemplo, salario por desempleo, cupones de alimento, pago de vivienda. Además, las leyes que dificultan a los empresarios el poder despedir empleados ineficientes, teniendo que pagarle compensaciones y haciéndole muy costoso el despido, etc. Hay una famosa frase de Friedman que resume todo esto “No existen los almuerzos gratis”.

La resiente pandemia del coronavirus ha generado una emisión de nueva moneda para pagar a los trabajadores que se queden en su casa y no van al trabajo. Más de 7 trillones de dinero nuevo se han imprimido. Sin duda estas medidas socialistas han generado también una reducción en la productividad del trabajo que causa a su vez estanflación.

Inflación Causada Por Otros Factores

Además de la inflación que provoca una reducción en la productividad del trabajo, otro factor que genera inflación en Estados Unidos es la reducción en el atesoramiento de dólares en los bancos centrales de los países extranjeros (reservas bancarias en dólares) como consecuencia de no poder comprar a Rusia en dólares y tener que aumentar el atesoramiento de rublos (reservas bancarias en rublos).

En la medida en que Estados Unidos aplique sanciones económicas a los países que comercian con Rusia, en esa medida se reducirá el atesoramiento de dólares en los bancos centrales de los países extranjeros en la medida en que los países sancionados reclamen sus pagos en su moneda nacional y tener que aumentar el atesoramiento de otras monedas para poder comerciar, como por ejemplo el rublo ruso o el yuan chino. Por último, si se sanciona a China por comerciar con Rusia y, como consecuencia, China reclamará sus pagos en rublos o yuanes, esto podría generar una reducción del atesoramiento de dólares de los países extranjeros como consecuencia de no poder comprar a China en dólares y tener que aumentar sus reservas bancarias en yuanes o rublos.

La reducción de dólares en las reservas bancarias de los países extranjeros, como consecuencia de que China reclamará sus pagos en yuanes o rublos, generaría una hiperinflación en Estados

Unidos de proporciones muy grande. El ahorro de las personas en Estados Unidos desaparecería y las deudas de préstamos bancarios también. Muchos individuos y bancos irían a la quiebra.